

報道関係者各位

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン

## GDO、専門店・ゴルフ場・練習場向けに 中古クラブ査定 DB の提供サービスを開始 ～20 万点以上の中古クラブ査定 DB により精度の高い査定を実現。 中古クラブの下取り・買い取りをサポート。下取り・買取品の買上げも～

インターネットでゴルフのワンストップ・サービス(見る・買う・行く・楽しむ)を展開する株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン(本社:東京都港区、代表取締役社長:石坂信也、以下 GDO)は、ゴルフ専門店、ゴルフ場、ゴルフ練習場を対象に、中古クラブ査定 DB システムの提供と、店頭で下取り・買い取りしたクラブを GDO が買上げるサービスの提供を開始します。

### ■概要

本システムは、GDO が運営する中古ショップ「ゴルフパラダイス」で培ってきた査定ノウハウに基づいた、20 万点以上の中古クラブ査定 DB の提供を行うものです。提供する査定 DB により、新品クラブ販売時の下取り・買い取りを実現することで、新品クラブ販売を促進します。さらに下取り品・買取品を GDO が買上げることで、下取り品・買取品の在庫リスクを解消する事が可能になります。

サービス名 :中古クラブ査定 DB 提供サービス  
提供対象 :全国のゴルフ専門店、ゴルフ場、ゴルフ練習場、その他ゴルフ関連施設



### ■導入メリット

#### 1:簡単な導入

ショップスペース、PC、担当がいれば、すぐに導入可能です。導入前研修、導入後サポートも充実しています。  
※店頭にて下取り・買い取りを行って頂くため、古物商免許の取得が必要となります。

#### 2:最新の査定情報を閲覧可能

査定データは、市場価格調査・マークダウン情報を基に、本部で日々更新しているため、常に最新査定価格の閲覧が可能です。

#### 3:在庫リスクがゼロ

下取り・買い取りした中古クラブは、GDO による買上げサービスも行っており、店頭で在庫を抱えるリスクを最小限に抑える事が可能です。



株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン

GDO は、本サービスの提供により、今後ともゴルファーにとって快適なゴルフライフを提案していくと同時に、ゴルフの楽しさ・素晴らしさをより多くの人々へ伝えてまいります。

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン(GDO) [www.golfdigest.co.jp](http://www.golfdigest.co.jp)

『リテールビジネス』(ゴルフ新品中古用品販売)、『ゴルフ場ビジネス』(ゴルフ場予約サービス、ゴルフレッスン予約サービス、ゴルフ場向け B2B サービス)、『メディアビジネス』(ゴルフメディア、広告事業・モバイル事業)の3事業を展開。インターネットでゴルフのワンストップ・サービス(見る・買う・行く・楽しむ)を実現。GDOクラブ会員195万人(2012年2月末)、月間ページビュー数1億5千万PV※。東証マザーズ上場(2004年4月)。  
※:過去最高数値

■本プレスリリースに関するお問い合わせ先■

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン PR 事務局 ビルコム株式会社

担当 栗林・原

[kuribayashi@bil.jp](mailto:kuribayashi@bil.jp) TEL03(5413)2411

■報道関係からのお問い合わせ先■

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン

マーケティング部 PR/プロモーションチーム 岩井

[pr@gdo.co.jp](mailto:pr@gdo.co.jp) TEL03(5408)3147