

2016年11月25日

報道関係者各位

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン

## GDO×小田急百貨店 2017 福袋「ジュニアゴルファー応援夢袋」を企画

～年間親子レッスン、古閑美保プロとのラウンド、英会話教材付き～

インターネットで、ゴルフのワンストップ・サービス(見る・買う・行く・楽しむ)を展開する、株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン(本社:東京都品川区、代表取締役社長:石坂信也、以下 GDO)は、小田急百貨店が販売する 2017 福袋へ「ジュニアゴルファー応援夢袋」を企画提供したことをお知らせいたします。



GDO ではもともと、自社サイトにおいてゴルフレッスンコンテンツを展開しておりましたが、有名プロから直接レッスンを受けてほしいというユーザーニーズを以前から受けておりました。またジュニアゴルファー育成のための企画に参画したいというプロゴルファーからのニーズも掌握しており、小田急百貨店様との話し合いの中でこの企画に至りました。

通常この企画案を実施するとなると年間契約・人気プロのスケジュールおよびトーナメントコースの調整等、高額な販売金額となりますが、今回福袋企画として、またジュニアゴルファー育成のための企画として 170 万円に調整することが可能となりました。

### ■ 販売概要

小田急百貨店 新宿店、町田店、藤沢店 3 店合同企画

価格:170 万円

販売数量:3 店で限定1組(1 組 2 名様まで) ※小・中学生のお子さまと保護者 1 名

福袋内容 :

- ◆プロコーチ堀尾研仁主催の KEN HORIO GOLF ACADEMY での親子レッスン(年 24 回)
- ◆女子プロゴルファー古閑美保さんとトーナメントコースでラウンド(1 回)
- ◆国内男子ツアーフジサンケイクラシック親子観戦
- ◆GDO がおすすめするゴルフ場でのプレー券(2 回)



株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン

- ※1 回分のプレー券で2名様までプレー可能
- ◆ご希望の最寄ゴルフ練習場でのボール代(50,000円分)
- ◆全米オープンゴルフ2017の親子お揃いグッズプレゼント
- ◆メンタルトレーナーによる親御さん向け講座  
※お子さまの上達を手助けするために親のメンタルを鍛える内容

**【応募期間】**

12月26日(月)～1月3日(火) ※1月1日(日・祝)は休業日

GDOでは今後とも、異業種連携による相乗効果を見込み、さまざまなゴルフサービス企画を提供してまいります。

GDOは、本サービスの提供により、今後ともゴルファーにとって快適なゴルフライフを提案していくと同時に、ゴルフの楽しさ・素晴らしさをより多くの人々へ伝えてまいります

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン(GDO) <http://www.golfdigest.co.jp/>

(東証一部:証券コード3319)

本社所在地:東京都品川区東五反田2-10-2 東五反田スクエア8階

設立:2000年5月1日

代表者:代表取締役社長 石坂 信也

資本金:1,424百万円(2016年9月30日現在)

従業員数(連結):494名(2016年9月30日現在)

事業内容:『リテールビジネス』(ゴルフ新品中古用品販売)、

『ゴルフ場ビジネス』(ゴルフ場予約サービス、ゴルフレッスン予約サービス、ゴルフ場向けB2Bサービス)、

『メディアビジネス』(ゴルフメディア、広告事業・モバイル事業)の3事業を展開。

インターネットでゴルフのワンストップ・サービス(見る・買う・行く・楽しむ)を実現。

GDOクラブ会員302万人(2016年11月)。東証一部市場変更(2015年9月)。

**■本プレスリリース GDO に関するお問い合わせ先■**

株式会社ゴルフダイジェスト・オンライン  
経営管理本部 経営企画室 広報 IR 岩井  
[pr@gdo.co.jp](mailto:pr@gdo.co.jp) TEL 03-5408-3147